

顽强拼搏 奋勇争先 不负使命

中共中央、国务院向第33届奥运会中国体育代表团致贺电

据新华社北京8月11日电 8月11日，中共中央、国务院向在第33届奥林匹克运动会上取得优异成绩的中国体育代表团致贺电。贺电全文如下：

中国体育代表团：

在第33届夏季奥林匹克运动会上，我国体育健儿顽强拼搏、奋勇争先、不负使命，勇夺40枚金牌、27枚银牌、24枚铜牌，实现了运动成绩和精神文明双丰收，为祖国和人民赢得了荣誉。党中央和国务院向你们表示热烈祝贺和亲切慰问！

在本届奥运会上，你们始终牢记党和人民的嘱托，大力弘扬中华体育精神和奥林匹克精神，坚持拿道德的金牌、风格的金牌、干净的金牌，以昂扬的斗志、顽强的作风、高超的技能，书写了中国体育昂扬奋进的崭新篇章，展现了体育战线改革创新、奋勇向前的时代风貌。你们积极践行“更快、更高、更强——更团结”的奥林匹克格言，同世界各国各地区运动员公平竞争、友好交流，增长了技能、增进了友谊，向世界展示了中国力量和中国风貌、传播了中国声音和中国精神。你们的优异成绩和出色表现，进一步激发了海内外中华儿女的爱国热情、振奋了民族精神、凝聚了奋进力量。

希望你们坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指引，深入贯彻落实党的二十大和二十届二中、三中全会精神，锚定建设体育强国目标，牢记为国争光使命，不断攀登竞技体育新的高峰，带动群众体育、青少年体育蓬勃开展，为以中国式现代化全面推进强国建设、民族复兴伟业作出新的贡献。

祖国和人民期待着你们凯旋！

中共中央 国务院
2024年8月11日

致敬老兵 传承红色基因



近日，中国人民解放军陆军工程大学石家庄校区的“蒲公英”小分队联合鹿邑县人武部及县双拥工作办公室，开展一场别开生面的“致敬老兵，传承红色基因”交流活动。小分队成员面对面聆听老兵们的英勇事迹，激发了他们的爱国情怀与报效国家的热情。

记者 侯国防 通讯员 岳焱 摄

“微举措” 能保“大安全”

□吴继峰

窨井盖承载着排水、通信、电力等城市设施的“观察哨”功能。但是，近年来，因窨井盖破损、缺失或者极端天气下防护不到位等因素，导致行人跌落的事情时有发生，给市民的生命安全带来严重威胁。

据《周口晚报》近日报道，市城乡一体化示范区综合执法中心的一项举措——大规模加装防坠网，为城市安全筑起了一道隐形的防线。小小的窨井防坠网，看似不起眼，关键时刻却是守护市民出行安全的“第二道保险”。市城乡一体化示范区计划安装的5000余套防坠网，每套可承重300斤，这样的设计不仅考虑到了成年人的体重，还预留了足够的安全余量，确保在特殊情况下也能发挥保护作用。更重要的是，这些防坠网的集中加装，意味着无论市民行走于何处，都能享受到这份来自城市管理者的关怀。

面对窨井盖可能带来的安全隐患，市城乡一体化示范区没有选择被动应对，而是主动出击，通过全面排查、集中加装防坠网的方式，将风险隐患消灭在萌芽状态。这种未雨绸缪、防患于未然的管理理念，不仅体现了城市管理者对市民生命安全的高度负责，也彰显了其在城市治理中的智慧与担当。

城市安全是一项长期而艰巨的任务，需要持之以恒的努力与投入。市城乡一体化示范区综合执法中心加装防坠网的行动，只是城市安全管理工作中的一个缩影。未来，我们期待看到更多类似的举措在城市里落地生根，形成一套完整、高效的城市安全管理体系，织就一张更加牢固、更加广泛的城市安全网，让安全成为城市最亮丽的底色。②18

“水果人”的盛夏

□记者 田亚楠 李帅 文/图

8月5日，虽然是阴天，但依旧闷热。

黄淮农产品大市场内人流如织，各色农产品琳琅满目。在广发果业，记者见到了正在卖货的老板贾云祥。他今年43岁，皮肤黝黑，脸上已经留下岁月的痕迹，短发中夹杂着数根白发。

“这一车哈密瓜是从新疆拉回来的，有19吨，两天能卖完。”贾云祥指着不远处一车哈密瓜说。他精神饱满，声音铿锵有力，丝毫看不出连续多月每日睡眠不足6个小时。

“水果怕晒，如果长时间晒，就难以保持新鲜度，容易腐烂。用遮阳布盖着，就算外面有40℃，里面也只有20℃，能多放几天。”贾云祥从不刻意防晒，也不怕晒，但他最害怕水果被晒，货车用一层遮阳布盖着，一天要检查数次，生怕哪个地方没有遮住。

装卸水果是个力气活儿。贾云祥雇了3名装卸工，减轻了自己的压力，但在忙碌时，他仍要亲自上阵，3件T恤衫换着穿。“我们‘水果人’每天起早贪黑，就是挣个辛苦钱。现在是水果销售旺季，卖货多，累点也高兴。”

同样在黄淮农产品大市场做水果批发生意的李志恒每天工作超过12个小时。记者见到李志恒时，他正躺在摊位后面的一张躺椅上，衣服上有多处汗渍，旁边一台立式电风扇对着他吹风。

“凌晨4点我就起床了，要忙到晚上7点，天天如此。”记者说明来意后，李志恒坐了起来，打开了话匣子，“摊位前必须有人，方便给顾客讲解。到市场来的人都是潜在的买家，不能错过。”

正说着，有顾客进店，李志恒忙起身向顾客介绍产品，经过一番“唇枪舌剑”，最后还是没谈成。

“现在市场竞争激烈，顾客一般都会货比三家，可



李志恒整理摊位上的货品。

以理解。来我店里的老顾客居多，我现在的重点工作是维护和老顾客的关系，然后发展新顾客。”说着，李志恒又坐到躺椅上继续吹风扇。“夏天天气太热了，在室外干活很是煎熬，所以我们既喜欢夏天的‘生意热’，又害怕夏天天气热。”

除了天热难熬，更让李志恒上火的就是赊账。作为批发商，他的客户大部分来自附近的商场和超市。这些客户有一个共同的特点——资金流动慢、付款周期长，他们每次来进货都要赊账。“东西卖出去越多赊账就越多，要账很麻烦。”李志恒说，“现在市场比较活跃，大家都讲信誉，一般账都能要回来，最多是拖一段时间而已。”②18

高温下的坚守